warm

HET MAGAZINE VAN STROOMOP #01

Pellets
het ideale alternatief

KLANT IN DE KIJKER **ARCHITECT KIEST VOOR PASSIEFWONING** + PRESENTATIE **STERKE MERKEN, GOEDE PRODUCTEN** + REPORTAGE **VAN BOS TOT PELLETS**

Inhoud

04 HET IDEALE ALTERNATIEF
Pellets als toekomstgerichte energiebron.

07 ARCHITECT MARTIJN DE COSTER
Pelletboiler logische keuze voor nulenergiewoning.

08 PELLETKACHELFABRIKANTEN
Voorstelling van 4 spelers.

10 PELLETS
Waar komen ze vandaan?

12 PELLETDAYS
Binnenkijken bij eigenaars van een ÖkoFEN-ketel.

14 SMART-E
Een pelletketel die warmte én elektriciteit produceert.

15 OVERZICHT
Beurzen.

Beste lezer,

Energie is al enige tijd een hot item en hernieuwbare energie is dat nog meer. Bij Stroomop zijn we elke dag bezig met hernieuwbare energie en energiebesparing – los van politiek en subsidies –, en dat al acht jaar lang. Het is een boeiende uitdaging om te mogen meebouwen aan een beter leefmilieu. Wij geloven dat pellets de juiste keuze vormen om ook in de toekomst aan onze energiebehoeftes tegemoet te komen, met respect voor het milieu.

Toen ik als ingenieursstudent – met een grote interesse voor alternatieve energie – vaak in Oostenrijk en Duitsland terechtkwam, leerde ik houtpellets kennen. Het was liefde op het eerste gezicht. Bij de renovatie van onze eigen woning tot laagenergiewoning in 2001 kozen mijn vrouw en ik voor pellets in combinatie met de zon: het bleek een ideaal huwelijk. Door die eigen positieve gebruikservaring besloot ik om deeltijds met de promotie van pellets in Vlaanderen te beginnen. Zo ontstond Stroomop.

Vandaag, acht jaar later, stellen we u met gepaste trots het eerste nummer van 'wArm' voor. Met dit nieuwe magazine willen we u informeren omtrent de producten die we verdelen, brengen we u op de hoogte van alle nieuwigheden en trends, en laten we graag klanten aan het woord.

Ik wens u veel leesplezier!

Ludwig Van Wonterghem
Oprichter en zaakvoerder Stroomop

Versterking voor Stroomop

Stroomop groeit volop en dit vertaalt zich in nieuwe vacatures. Zo waren er twee aanwervingen op de ventilatieafdeling. **Jelle Eeckhout** en **Philip Rogge** kwamen ons versterken. Bij de afdeling ventilatiesystemen met warmterecuperatie zijn zij verantwoordelijk voor de offertes, de planning en de plaatsing. Ook bij de boekhouding kwam er een nieuwe kracht bij: **Adelheid Deblauwe** zorgt ervoor dat een en ander correct en juist wordt geboekt. We wensen onze nieuwe medewerkers veel succes in hun nieuwe job en zijn ervan overtuigd dat ze zich bij ons bedrijf verder kunnen ontplooien en zich goed zullen voelen.

Een maatje groter

Stroomop barst uit zijn voegen. Daarom kochten we een nieuw terrein in de Kattestraat in Kuurne. Een grote investering, goed voor 3.400 m² extra oppervlakte. Daar plannen we de bouw van een nieuw kantoor, magazijn en showroom.
Ook benieuwd? Volg al onze nieuwtjes op onze website: www.stroomop.be.

Scholingen

Ook dit voorjaar werden weer heel wat opleidingen voor onze installateurs en kachelhandelaars georganiseerd. Zo blijven ze op de hoogte van de nieuwste ontwikkelingen en kunnen ze u bij een eventueel probleem deskundig en sneller helpen. Een uitmuntende service is dan ook een van onze topprioriteiten.

ProPellets België

Ludwig Van Wonterghem, zaakvoerder van Stroomop en pionier inzake pellets in België, is verkozen tot voorzitter van de nieuwe vzw ProPellets België.
De vzw is een overkoepelende vakorganisatie waarin pelletfabrikanten en -verdelers, producenten van pelletketels en -kachels, importeurs en installateurs vertegenwoordigd zijn. ProPellets België zal ernaar streven om de algemene kwaliteit van de dienstverlening te garanderen en de klanttevredenheid te verhogen.

Pelletfeest!

Ons pelletfeest van 12 mei was een gigantisch succes. Meer dan 150 genodigden konden er uitgebreid kennismaken met productnieuwigheden. Ook onze Oostenrijkse (ÖkoFEN en Rika) en Spaanse (Hergom) leveranciers waren van de partij. Het werd een gezellige avond waarop de gasten elkaar in een familiale sfeer beter leerden kennen. Daarnaast werden heel wat installateurs in de bloemetjes gezet.
Op naar een volgende editie!

Nieuw product

ÖkoFEN Belgium/Stroomop verdeelt sinds kort Meibes-pompgroepen. Duitse kwaliteit en een uitgebreid gamma aan een scherpe prijs.

meibes Schnellmontagetechnik

Pellets: om over na te denken

Energie staat hoog op de maatschappelijke agenda. Het debat gaat niet alleen over de stijgende prijzen en de machtspositie van de grote aanbieders, maar ook over duurzaamheid en respect voor het milieu. Meer dan ooit wil de consument bewuste keuzes maken rond zijn energieverbruik. Wij staan in deze editie stil bij twee goede redenen om de voorkeur te geven aan pellets: keuzevrijheid en lokale productie.

Wie kiest voor pellets, hangt niet vast aan een leverancier.

Keuzevrijheid

Lange tijd was de energiekeuze een vanzelfsprekendheid. De evolutie van de prijzen heeft heel wat consumenten echter wakker geschud. Overstappen naar een andere – lees: goedkopere of groenere – energieleverancier is dan het logische gevolg. Maar is dat voldoende? Willen we onze energievoorziening in de handen van een monopoliespeler leggen? Waarom kiezen we niet voor een echt andere koers, een andere energiebron? Pellets vormen dan het ideale alternatief.

Wie kiest voor pellets, hangt niet vast aan een leverancier. Je hoeft geen contracten te ondertekenen. Wanneer je van leverancier wilt veranderen, komt daar geen aangetekend schrijven bij kijken. Je hoeft ook niet te kiezen tussen contracten met vaste of variabele tarieven. Sinds de regering besliste om de energieprijzen te bevriezen en een aantal gasleveranciers daar in eerste instantie geen rekening mee wenste te houden, ging op korte tijd een recordaantal consumenten op zoek naar een alternatieve gasleverancier. Die keuze is echter een beetje dubbel. Eigenlijk verandert er niet zo veel. De consument kiest dan namelijk opnieuw voor dezelfde eindige, fossiele brandstof, en verbindt zich opnieuw met de een of andere multinationale energieleverancier. Zo blijf je geketend aan een fossiele brandstof en aan een van de grote spelers.

Wie zich helemaal los wil maken van de prijzenpolitiek van de grote energieleveranciers, kiest voor pellets. De interesse voor deze nieuwe brandstof neemt elke dag toe, en daar zijn goede redenen voor. Houtpellets worden in België geproduceerd op basis van zaagafval uit grote houtzagerijen. De pellets beantwoorden aan de strengste normen, zijn hernieuwbaar, zijn CO_2-neutraal, geven een zuivere verbranding, zorgen voor lokale tewerkstelling en zijn bovendien 25 tot 50 procent goedkoper dan gas. In tegenstelling tot fossiele brandstoffen hebben houtpellets een heel stabiele en lage prijs. De productie van pellets gebeurt lokaal en op relatief kleine schaal. Daardoor hebben geopolitieke spanningen of historische monopolies geen invloed op de prijs.

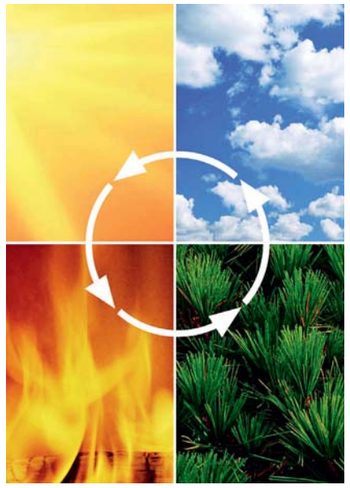
Producenten van pellets spelen niet met speculatieve voorraden. Ook wisselkoersvariaties hebben geen invloed. De prijs van pellets is al jaren stabiel. Sinds 2002 is de pelletprijs per jaar met nauwelijks 2,5 procent gestegen, dat is minder dan de gemiddelde inflatie. Stookolie, gas en zelfs elektriciteit stegen in dezelfde periode bijna 6 tot 10 procent per jaar. Je merkt het meteen: kiezen voor pellets is economisch een heel interessante keuze.

Bovendien kan je – als je dat wilt – bij elke nieuwe aankoop van pellets in alle vrijheid je leverancier kiezen. Er komen geen contracten bij kijken of ingewikkelde formules met vaste en variabele tarieven. Van de verplichtingen en moeilijke keuzes die je bij een gasleverancier moet maken, is hier totaal geen sprake. Pellets bezorgen je een grotere, nieuwe vorm van vrijheid. De keuze die je als consument moet maken is dus niet zozeer of je een andere gasleverancier moet zoeken, maar wel of je niet beter zou overstappen op een nieuwe, alternatieve brandstof … →

10 goede redenen om op pellets over te schakelen

1 **Keuzevrijheid**
2 **Lokale productie**
3 Comfortabel
4 Zuinig
5 Ecologisch
6 CO_2-neutraal
7 Hernieuwbaar
8 Overal toepasbaar
9 Automatisch
10 Geurloos

In dit artikel gaan we dieper in op keuzevrijheid en lokale productie. De andere goede redenen zullen worden behandeld in de volgende edities.



Lokale productie
Pellets zijn eigenlijk een bijproduct, afkomstig uit de grote Belgische houtzagerijen in Virton, Vielsalm, Bertrix, Deinze, Dessel, Fleurus, enz. De grondstof voor die zagerijen komt uit de lokale houtindustrie of uit lokale bossen, meestal binnen een straal van 50 tot 100 kilometer. Anders gezegd: de productie van pellets gebeurt heel dicht bij de verbruiker. Wanneer we de vergelijking maken met aardolie uit het Midden-Oosten, gas uit Rusland en Libië, of uranium uit Congo, dan leggen pellets een bijzonder korte afstand af naar de consument.

Kies je als consument voor een lokale brandstof, dan blijft het bestede geld ook binnen de grenzen van ons eigen land – of toch minstens van de Europese Unie. Dat heeft een positieve invloed op onze handelsbalans. Tegelijk zorgen de pelletindustrie, de pelletdistributie en de handel in pelletkachels en pelletketels voor heel wat lokale en groene tewerkstelling. Alleen al bij Stroomop is het aantal medewerkers sinds 2005 gestegen van één tot tien. Bovendien gaat het om duurzame arbeidsplaatsen. De overheid geeft geen subsidies voor pelletinstallaties. We mogen er dus van uitgaan dat de groei van de pelletsector het rechtstreekse gevolg is van de kwaliteit en de voordelen van de brandstof zelf.

Moeten we vrezen dat het succes van de productie en verkoop van pelletinstallaties straks hetzelfde lot ondergaat als de markt van de zonnepanelen? Helemaal niet! Door oversubsidiëring ontstond er in de markt van zonnepanelen een snelle, maar onnatuurlijke groei. Het ging om een zeepbel die vroeg of laat uiteen moest spatten. Toen de overheid de onhoudbare subsidies stopzette, kwam er ook aan de marktgroei voor zonnepanelen abrupt een einde. Dat leidde onvermijdelijk tot faillissementen en het verlies van arbeidsplaatsen. Wanneer pellets vandaag niet op subsidies kunnen rekenen, heeft dat een voordeel: de subsidies kunnen namelijk ook niet wegvallen …

Tot slot willen we nog vermelden dat de keuze voor pellets op lange termijn voor stabiliteit zorgt. Pellets zijn een verbruiksgoed. Wie van stookolie of gas op pellets overstapt, blijft jaar na jaar pellets verbruiken. Omdat steeds meer consumenten voor pellets kiezen, kan de pelletindustrie de prijs voor de productie en distributie verdelen over een groter volume. Ook dat heeft opnieuw een positief effect op de prijs. Door voor een lokale brandstof te kiezen, winnen we dus op heel wat terreinen. Stof om over na te denken! ■

“Pellets leveren schone energie in de ware zin van het woord.”

Martijn De Coster: “Het lag voor de hand om voor een passiefwoning te kiezen.”

Pellets en nulenergie: een ideale combinatie

Martijn De Coster en zijn vrouw Leilah bouwden in Assebroek bij Brugge een nulenergiewoning. Voor verwarming en warm water rekenen ze op een pelletboiler van ÖkoFEN.

Martijn De Coster is architect en adviseur rond duurzaam bouwen. Hij kent als geen ander de voordelen – en de uitdagingen – die aan een nulenergiewoning verbonden zijn. “Het lag voor de hand om ook zelf voor een passiefwoning te kiezen”, vertelt hij. Leilah en Martijn vonden een huis in Assebroek, op een boogscheut van het station en met vlakbij een bushalte en een Cambio-standplaats. Het huis bleek in slechte staat, waardoor renovatie geen optie was. De voorkeur ging daarom naar een complete heropbouw volgens de passiefhuisstandaard.

Het uitgangspunt van een passiefwoning is eigenlijk eenvoudig. Het huis houdt de vraag naar energie zo laag mogelijk, door goede isolatie en door het warmteverlies in evenwicht te brengen met de interne warmtewinst. “In ons geval gebeurt dat voornamelijk door de grote raampartijen aan de zuidkant”, zegt Leilah. In de praktijk zorgt dat ervoor dat er maar een heel kleine behoefte aan verwarming overblijft. Die behoefte – gecombineerd met de vraag naar sanitair warm water – vullen Leilah en Martijn in met een pelletboiler van het type Pellematic Smart van ÖkoFEN. Dat bezorgde hen meteen het label van nulenergiewoning.

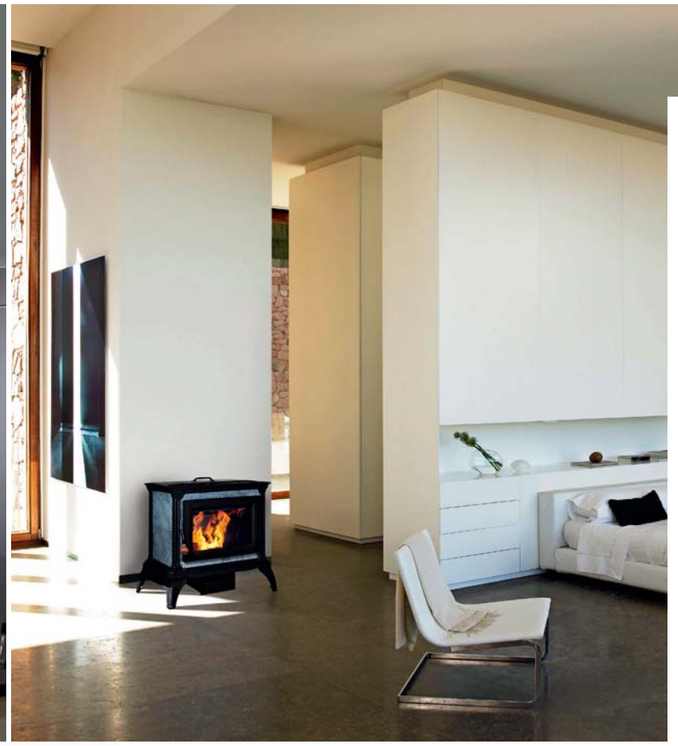
Schone energie
De boiler heeft een vermogen van 6 kW en beschikt over een buffervat van 600 liter. De keuze voor pellets was snel gemaakt. Martijn vertelt: “We wilden liever geen gas of stookolie. Pellets leveren schone energie in de ware zin van het woord.” Belangrijk voor Leilah en Martijn is dat pellets een CO_2-neutrale energiebron vormen. Het gaat om duurzame en tegelijk goedkope energie. Ook het huis is volledig uit CO_2-neutrale grondstoffen opgetrokken. Martijn: “Voor de boiler hebben we op jaarbasis hooguit één kubieke meter pellets nodig. Onder het dak hebben we een ruimte gevonden waar we de pelletsilo makkelijk konden integreren in de woning. De silo kan 2,5 kubieke meter pellets bevatten, goed voor 2,5 keer onze jaarlijkse behoefte.”

Mooi meegenomen is natuurlijk ook dat de werking en belading van de pelletboiler volledig automatisch verlopen. Leilah: “De extra verwarming is trouwens hooguit twee tot drie maanden op een jaar nodig. Meestal volstaat de zon om het huis op te warmen, zelfs wanneer het buiten erg koud is.” In de zomer staat de zon ook in voor de productie van warm water. “De pelletboiler zorgt voor de perfect schone ondersteuning van onze nulenergiewoning”, besluit Martijn. ■

ÖkoFEN

Warmte met een zuiver geweten

Het Oostenrijkse ÖkoFEN is een echte pionier. Halfweg de jaren 90 ontwikkelde het bedrijf de eerste volautomatische pelletketel. In 2004 volgde de lancering van de eerste condenserende pelletketel. In 2010 stelde ÖkoFEN de Pellematic Smart voor, speciaal voor laagenergie- en passiefhuizen. De toestellen van ÖkoFEN zijn in de eerste plaats op comfort gericht: ontsteking, dagelijkse reiniging van de warmtewisselaar, pelletaanvoer en asverwijdering gebeuren volledig automatisch. Tegelijk gaat het om heel spaarzame en ecologische oplossingen. Naast de pelletketels voor gezinswoningen, biedt ÖkoFEN ook toestellen met een groter vermogen. Die zijn geschikt voor de verwarming van onder meer bedrijfsgebouwen, sporthallen, hotels, enz. ÖkoFEN richt zich met zijn pelletketels zowel op de vervanging van gasketels, mazoutketels en warmtepompen, als op nieuwbouw en passiefwoningbouw. Typerend voor ÖkoFEN is dat het bedrijf een totaaloplossing biedt. Het gaat dan niet alleen om de pelletketel zelf, maar evengoed om de bijhorende zonnepanelen, het buffervat, de sturing, enz. Nog een voordeel van ÖkoFEN is dat het merk diverse creatieve oplossingen aanbiedt voor de opslag van pellets.



Hergom

Comfort en design

De pelletkachels van de Spaanse producent Hergom bieden het comfort en gemak van een technologisch geavanceerde kachel. Hergom combineert de efficiënte verbranding van pellets met een aantrekkelijk design in een gietijzeren structuur. Typerend voor de pelletkachels van Hergom is dat ze een groot en aangenaam vlammenspel bieden. De gietijzeren vuurhaard accentueert de vlammen en verhoogt het rendement. De speciale ruitspoeling zorgt via een optimale luchtcirculatie voor een perfecte doorkijk. De regelbare convectieventilator staat in voor de gelijkmatige verspreiding van de warme lucht. Hergom zorgt op die manier voor het traditionele plezier van een houtvuur, aangepast aan de hoge comforteisen van vandaag. De omvang van de kachels van Hergom – met name in de hoogte – is vergelijkbaar met die van een traditionele kolen- of houtkachel. Daardoor zijn de pelletkachels van Hergom makkelijk integreerbaar in een bestaand interieur, bijvoorbeeld voor een schouwmantel.

Rika

Voor sfeer en warmte

In de bedrijfsfilosofie van Rika neemt het milieu een belangrijke plaats in. Het Oostenrijkse familiebedrijf groeide sinds de jaren 60 uit tot een toonaangevende kachelproducent. Rika staat synoniem voor innovatieve producten van de hoogste kwaliteit. Milieubewustzijn en duurzaamheid nemen daarbij sleutelposities in. Rika is al sinds de jaren 80 actief op de markt van de pelletkachels. Het bedrijf staat erom bekend pelletkachels te produceren zonder convectieventilator en met een hoog rendement. Dat zorgt voor heel stille en buitengewoon efficiënte pelletkachels. Verder biedt Rika ook een ruim assortiment houtkachels, in diverse stijlen en designs. Kenmerkend is dat de houtkachels maar één bedieningsknop hebben voor de regeling van primaire en secundaire lucht. Dat zorgt ervoor dat de houtkachels maximaal warmte produceren. Het innovatieve karakter van Rika komt nog het best naar voren in de combikachel. Die werkt zowel met hout als met pellets. De kachel combineert de romantiek van een houtkachel met de voordelen en het gemak van een automatische pelletkachel.

Ak47

Eindeloos genieten van buitenvuur

De voorbije jaren is er een duidelijke trend merkbaar: mensen hechten er steeds meer belang aan om tijd buiten door te brengen, in de openlucht. Het verlangen om het contact met de natuur te herstellen uit zich in het herontdekken van een eenvoudigere, meer authentieke levensstijl. Ak47 speelt op die behoefte in met een reeks oplossingen die toelaten om op een heel comfortabele manier buiten te genieten van een houtvuur: in de tuin of op het terras. Het Italiaanse merk biedt naast zijn assortiment buitenvuren ook een reeks accessoires om hout en pellets op een creatieve manier te transporteren en op te slaan. Het design van Ak47 is tegelijk verrassend eenvoudig en uiterst elegant. De buitenvuren zijn bovendien erg makkelijk te plaatsen en te gebruiken.

Van bos tot pellets

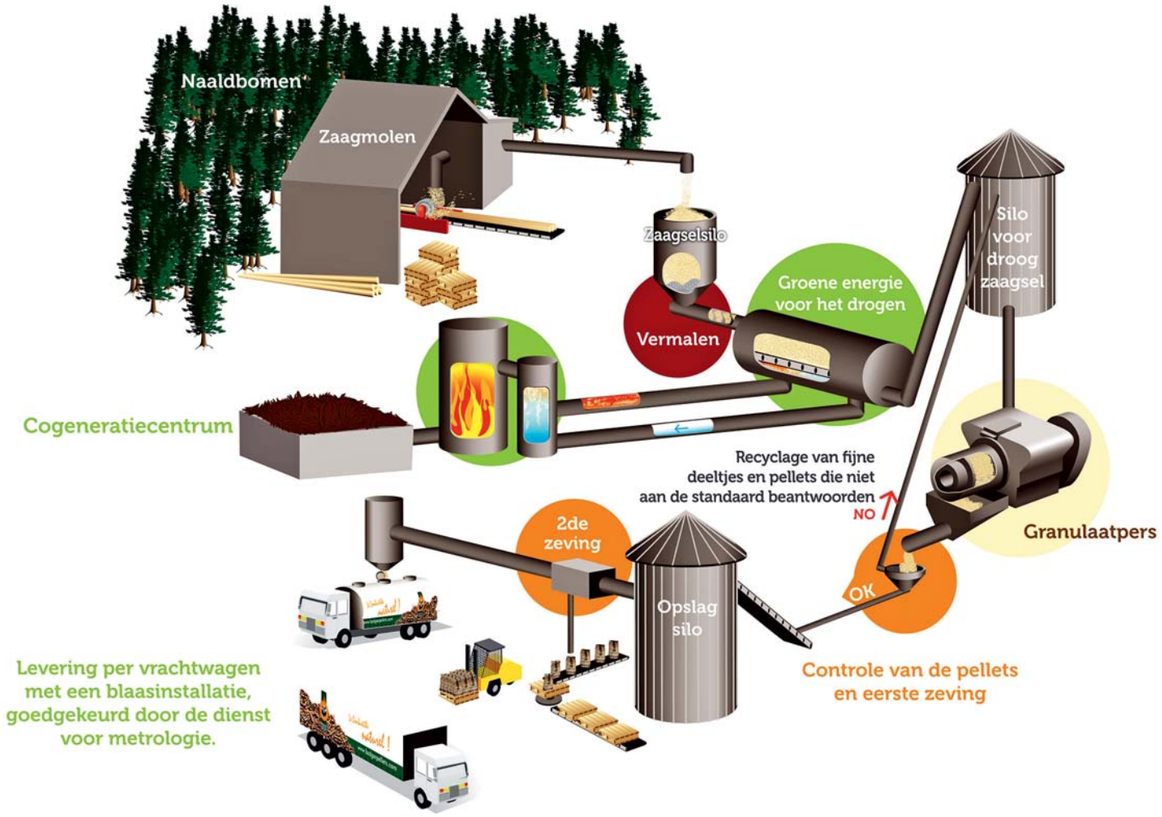
Waar komen pellets vandaan? Heel wat mensen stellen zich die vraag. Ze willen graag weten wat de grondstof voor pellets is. Zit er lijm in, vragen ze zich af, of afvalhout? Er worden toch geen bomen voor geveld? Het antwoord op al die vragen vonden we bij Badger Pellets, een moderne pelletfabriek in Virton.

Badger Pellets opereert in de rand van een fabriek die paletten produceert. Het hout voor de paletten is afkomstig uit de regio. “Het rondhout vormt de grondstof voor de productie van planken, balken en paletten”, zegt Benoît Helsemans, verantwoordelijke voor onderzoek en ontwikkeling bij Badger Pellets. Op jaarbasis levert het bedrijf 2,5 miljoen paletten af. Het zaagsel dat bij de productie vrijkomt – zo’n 330.000 m³ per jaar – dient als basis voor de pellets. De groene warmte van een cogeneratie-installatie droogt het zaagsel, waarna het tot pellets wordt samengeperst.

Groene productie

Het productieproces van paletten en pellets vindt op één site plaats. Dat laat Badger Pellets toe de kwaliteit van het gebruikte zaagsel te controleren en tegelijk onnodig en milieubelastend transport te vermijden. “De schors en het afvalhout verbranden we”, legt Benoît Helsemans uit. “Het is de brandstof voor de productie van stoom. Die stoom drijft een turbine aan waarmee we niet alleen elektriciteit produceren, maar ook de warmte die we nodig hebben voor het droogproces van het zaagsel.” De cijfers spreken voor zich. De installatie produceert genoeg groene stroom om 7.500 gezinnen een jaar lang van elektriciteit te voorzien. Met de afvalwarmte droogt Badger Pellets ongeveer 1.000 m³ zaagsel per dag.

Het vochtgehalte blijkt een belangrijke parameter voor de kwaliteit van de pellets. Zaagsel heeft een vochtgehalte van meer dan 50 procent. Na het drogen bedraagt dat nog hooguit tien procent. De twee persen van Badger Pellets produceren samen zowat zeven ton pellets per uur. Lijm komt daar niet bij kijken. Benoît Helsemans: “Hout bevat lignine. Door de hoge druk en temperatuur fungeert dat als een natuurlijke kleefstof. Onze pellets zijn een voor 100 procent natuurlijke brandstof.” Grote stofzuig-installaties houden het stofgehalte in de pellets minimaal. Daarna vindt de verpakking in papieren zakken plaats.

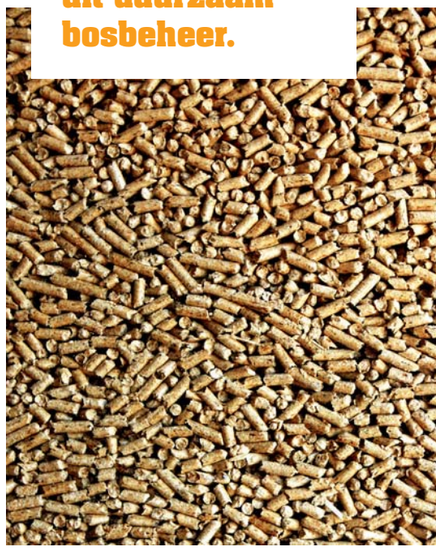


Het volledige productieproces van pellets: van naaldbomen tot levering.

Duurzame kwaliteit

De pellets zijn bovendien afkomstig van hout uit duurzaam bosbeheer. Badger Pellets vormt een onderdeel van de groep François. “Die groep beschikt over een PEFC-certificaat. Om voor dat certificaat in aanmerking te komen, moet je bewijzen dat je bedrijf de omgeving en het milieu respecteert en dat je de sociale en economische waarde van het bos maximaliseert.” Het certificaat heeft betrekking op de hele productieketen: van het bos tot het afgewerkte product in het magazijn. “Elke schakel van ons productieproces draagt het label. Dat is voor onze klanten de beste garantie op een duurzaam eindproduct.” Op de verpakking van de pellets van Badger prijkt bovendien het label DIN+. Benoît Helsemans: “Dat label hebben we ontvangen omdat we voldoen aan de strengste kwaliteitseisen. We engageren ons iedere dag opnieuw om alleen de beste kwaliteit te leveren.” ■

Pellets zijn afkomstig van hout uit duurzaam bosbeheer.



1

2

3

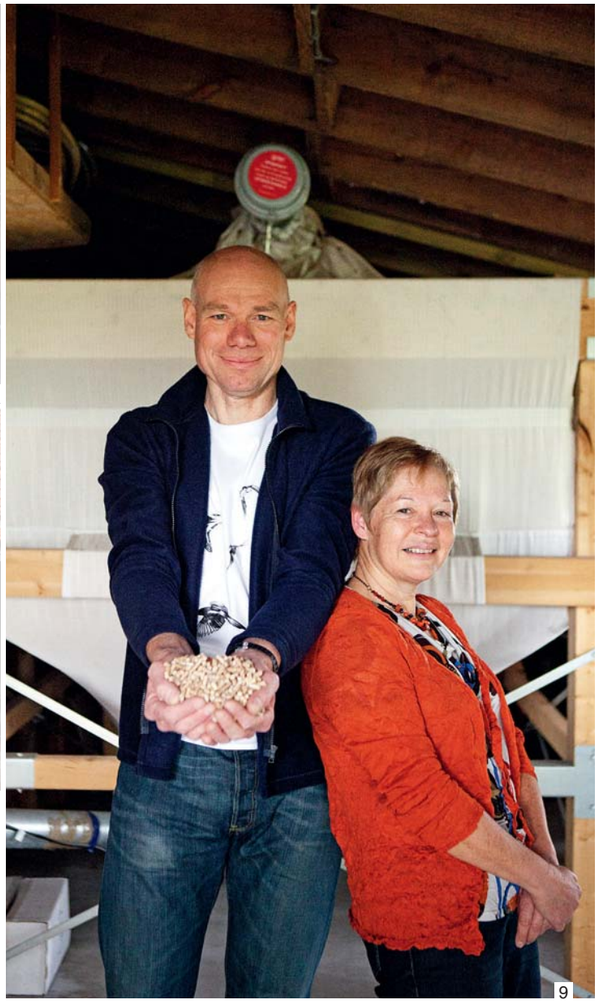
4

5

6

7

8


9

10

11

Nico Wille en Leen Van Zeir (foto's 2 en 9) stelden tijdens de Pelletdays hun ÖkoFEN-pelletinstallatie open voor geïnteresseerde bezoekers (foto 11). Het koppel vulde de ÖkoFEN-pelletketel met opslag- en buffervat (foto's 3 en 4) aan met 6 m² zonnepanelen (foto's 1 en 8). Een textielsilo (foto's 5 en 6) is een van de vele opslagmogelijkheden voor pellets. Het vullen van de silo gebeurt langs de vulkoppeling (foto's 7 en 10), waar de pelletleverancier zijn slang op aansluit.

Pelletdays biedt bezoeker échte meerwaarde

Zoals elk jaar organiseerden fabrikant ÖkoFEN en Stroomop in april de Pelletdays. Tijdens dit weekend stelden ÖkoFEN-klanten hun verwarmingsplaats open voor bezoekers.

Het initiatief groeide uit twee vaststellingen: steeds meer mensen willen hun woning ecologisch verwarmen en de interesse in pellets neemt hand over hand toe. Een van de gezinnen die dit jaar graag hun huis openstelden, was de familie Wille-Van Zeir uit Oedelem. Zij kozen voor een ÖkoFEN-pelletketel met opslag- en buffervat, aangevuld met 6 m² zonnepanelen. Raf & Kris Devlieger uit Aalter zorgden voor de professionele installatie.

"De bezoekers komen in de eerste plaats omdat ze hier ongedwongen en volledig vrij een kijkje kunnen nemen", zegt Nico Wille. Volgens hem is dat de meerwaarde van de Pelletdays. "Wij geven informatie die de mensen écht interesseert: ons jaarlijks verbruik, hoeveel de installatie uiteindelijk gekost heeft en wat onze indrukken zijn over het materiaal, de installateur en de service."

Meer vertrouwen

We troffen een paar bezoekers die zich enthousiast toonden over de Pelletdays. Een installatie in de praktijk zien, die kans lieten ze niet liggen. "Op de website van de Pelletdays konden we opzoeken waar en wanneer welke installaties te bezoeken zijn. Wij hadden de voorkeur om een installatie met grote pelletopslag te zien. Zo konden we ons een goed beeld vormen. De tevredenheid en het enthousiasme van de eigenaars zorgen bij ons voor meer vertrouwen in de relatief nieuwe technologie." Ook Nico Wille is gewonnen voor deze formule: "Als we vrij zijn, zetten we volgend jaar weer graag onze deuren open." ■

Klaar voor cogeneratie

De aanhoudende stijging van de behoefte aan elektriciteit stelt het klassieke model van centrale productie in vraag. In de toekomst zullen steeds meer consumenten er daarom voor kiezen om zelf – lokaal – voor hun elektriciteitsvoorziening in te staan. ÖkoFEN speelt alvast op die vraag in met de Smart-E: een pelletketel die zowel warmte als elektriciteit produceert.

Energie is het grote vraagstuk van de toekomst. Vandaag hebben ruim 1,5 miljard mensen nog altijd geen toegang tot elektriciteit. De behoefte aan energie zal de komende decennia dan ook snel blijven stijgen. De verwachting is dat de vraag naar elektriciteit zal verdubbelen tegen 2050. Tegelijk moeten we tegen die tijd de uitstoot van CO_2 zien te halveren. Het ziet ernaar uit dat de traditionele, gecentraliseerde elektriciteitsproductie via grote elektriciteitscentrales niet zal volstaan om die doelstellingen te realiseren. Lokale productie – waarbij de consument zo veel mogelijk in zijn eigen elektriciteitsbehoefte voorziet – vormt daarbij een prima alternatief.

ÖkoFEN heeft daarom de Smart-E ontwikkeld. Het gaat om de eerste pelletketel op de markt die cogeneratie aanbiedt: de ketel produceert zowel warmte als elektriciteit. De Smart-E is eigenlijk een nieuwe versie van de Smart, de pelletketel met geïntegreerd buffervat. ÖkoFEN ontwierp de Smart als een compacte verwarmingsinstallatie voor laagenergie- en passiefhuizen. Typerend voor de pelletketel zijn het kleine vermogen (4 tot 8 kW) en de condenserende werking. Met de Smart-E gaat ÖkoFEN nog een stap verder. Het bedrijf bouwde de Smart om en voegde er een Stirling-motor van Microgen aan toe. De motor levert een elektrisch vermogen van 1 kW. ÖkoFEN voerde het vermogen van de Smart op tot 14 kW.

VOORDELEN

De pelletketel produceert zowel **warmte**, **warm water** als **elektriciteit**.

- De ketel biedt de **hoogst mogelijke efficiëntie** dankzij de combinatie van de condenserende werking en de lokale elektriciteitsproductie.
- Met pellets als CO_2-neutrale energiebron biedt de Smart-E **hernieuwbare warmte en elektriciteit**.
- De pelletketel zorgt bovendien voor totale **onafhankelijkheid** van de klassieke **energieleveranciers**. Dankzij de pelletketel voor cogeneratie hang je ook voor je elektriciteitsbehoefte niet meer vast aan ingewikkelde contracten en formules.

De Smart-E van ÖkoFEN is de eerste pelletketel op de markt die cogeneratie aanbiedt.

Blijf op de hoogte van de nieuwste ontwikkelingen

Stroomop en ÖkoFEN nemen dit najaar deel aan een aantal beurzen. Alle info vindt u op www.stroomop.be. Hieronder een overzicht.

Deelname aan beurzen: Stroomop/ÖkoFEN

PASSIVE HOUSE
Wanneer? 07/09 – 09/09
Waar? Tour & Taxis, Brussel
Omschrijving: Passive House richt zich uitsluitend op energiezuinig bouwen en wonen. (www.passivehouse.be)
Aanwezig met: Stroomop/ÖkoFEN

ENERGIE 2012
Wanneer? 19/10 – 21/10
Waar? Tour & Taxis, Brussel
Omschrijving: Energie 2012 is de ideale plek voor al wie zijn energieproject wil verwezenlijken, de beste informatie wil inwinnen over de nieuwste producten en diensten, maar ook over de verschillende premies die van toepassing zijn.
Aanwezig met: ÖkoFEN

ÉNERGIE & HABITAT
Wanneer? 25/10 – 28/10
Waar? Namur Expo
Omschrijving: Energie & Habitat is toonaangevend op het vlak van energiebesparende en -efficiënte oplossingen. (www.energie-habitat.be)
Aanwezig met: ÖkoFEN

HOUT & GROEN WONEN
Wanneer? 09/11 – 11/11
Waar? Beurshallen 'De Waagnatie', Antwerpen
Omschrijving: De referentiebeurs in Vlaanderen over houtbouw, hernieuwbare energie, duurzaam bouwen, gezond en natuurvriendelijk wonen. (www.houtengroenwonen.be)
Aanwezig met: ÖkoFEN

ÉNERGIES+
Wanneer? 16/11 – 18/11
Waar? Wallonie Expo (Wex), Marche-En-Famenne
Omschrijving: De beurs die zich richt op economische energie en duurzaam bouwen.
Aanwezig met: ÖkoFEN

Deelname aan beurzen door kachelhandelaars

JAARBEURS TE LEUVEN
Kachelhandelaars: Kachels Persy, Mony en Zonen
Wanneer? 25/08 – 02/09
Waar? Brabanthal, Leuven
Aanwezig met: Rika

ECOTODAY
Kachelhandelaar: Feryn
Wanneer? 22/09 – 23/09
Waar? Beurshal, Brugge
Aanwezig met: Rika & ÖkoFEN

BATIRENO
Kachelhandelaar: Dossin Cheminées
Wanneer? 22/09 – 30/09
Waar? Namur Expo
Aanwezig met: Rika

HOUT & GROEN WONEN
Kachelhandelaar: Antwerp Pellet
Wanneer? 09/11 – 11/11
Waar? Beurshallen 'De Waagnatie', Antwerpen
Aanwezig met: Rika

BOUWEN WONEN NU
Kachelhandelaar: Green Coast Energy
Wanneer? 16/11 – 25/11
Waar? Beurshal, Brugge
Aanwezig met: Rika

colofon ■ **wArm** is een uitgave van Stroomop en informeert over pellets als een toekomstgerichte energiekeuze. ■ Verantwoordelijke uitgever: Ludwig Van Wonterghem, Stroomop, Harelbeeksestraat 36, 8520 Kuurne ■ Tel. 056 72 36 30 – www.stroomop.be ■ Concept & realisatie: Roularta Custom Media (roulartacustommedia@roularta.be).

Schakel over op de brandstof van de toekomst: kies voor pellets en ÖkoFEN!

- Comfortabele centrale verwarming
- Optimale combinatie
- Duurzame verbranding
- Van 4 tot 224 kW
- Economisch
- Modulair opbouwbaar
- Gemakkelijke en propere levering
- CO_2 neutrale uitstoot
- Flexibele opslagmogelijkheden
- Gebruiksvriendelijk

ÖkoFEN
PELLETVERWARMING
CHAUFFAGE A PELLETS

www.okofen.be